



2～3年後までに現在の36店舗から50店舗に増やしたいと考えている。未開拓エリアにも出店することで全国展開を果たすのが1つの目標。5年後には“スーツを着る人で知らない人がいない会社になる”のが目指すところ。躍進している株式会社佐田の佐田社長に講演いただきます。

関わる人、すべてがHAPPYになる関係

謹啓 盛夏の候、ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

第31回サンクス会を下記の日程で開催致します。「サンクス会」は、社長、役員、部長以上の決裁権限のある方にお集まりいただき、会社間の協業やパートナーの発掘をスピーディーに実現する会員制のビジネス交流会です。つきましては、下記をご参照いただきまして、サンクス会への参加をご検討いただきたくお願い申し上げます。

講演 & 懇親会

第 I 部：セミナー ●午後6時 開場 ●午後6時30分 開演 ●午後7時30分 終了
演題：『迷ったら茨の道を行け』 ～ 企業再生の修羅場での学び ～
講師：佐田 展隆 氏 株式会社佐田 オーダースーツSADA 代表取締役社長



【講演概要】

バブル崩壊で致命傷を負った会社を父より引き継ぎ、業績をV字回復させ、父を自己破産させてまで私的再生を成し遂げた経験、また東日本大震災で仙台工場が被災し、改めて倒産の危機に瀕した会社に呼び戻され業績復活を成し遂げた経験から学んだことを、赤裸々にお話させていただきます。

【講師プロフィール】

一橋大学経済学部卒。高校までサッカー部、大学時代はノルディック複合選手という体育会系。大学卒業後、東し株式会社でテキスタイル営業。2003年、父に乞われ、株式会社佐田入社。2005年、代表取締役社長就任。バブル時代の大手取引先そごう倒産の傷跡が深く、破綻寸前の企業を黒字化するも、莫大な有利子負債は如何ともしがたく、2007年、金融機関の債権放棄と共に、会社を再生ファンドに譲渡。2008年、引継ぎを終え株式会社佐田を退社。しかしリーマンショックで再生ファンドが解散となり、会社の所有権は転々とする。そして東日本大震災で国内の仙台工場が被災し、会社の引き受け手が居なくなり、2011年7月に会社の再々生のため株式会社佐田に呼び戻される。2012年代表取締役社長復帰し、オーダースーツの工場直販事業強化を柱に企業改革を進め、3期連続増収増益を達成し会社業績を安定化。以後も売上の拡大を継続。自社オーダースーツPRの為、自社スーツを纏い、スキージャンプを飛び、富士山に登る、東京マラソンを走る等のチャレンジを行っている。

株式会社佐田
<http://www.ordersuit.info/>

第 II 部：懇親会 ●午後7時30分 開始 ●午後9時30分 終了

開催日/場所

日時：2017年8月23日(水) 午後6時30分
場所：TRATTORIA CIAO TOKYO
(トラットリア チャオ トーキョー)

- 東京都港区東新橋2丁目4-1 サンマリーノ汐留1F
<http://ciao-tokyo-catering.jp/restaurant/index.html>
- JR新橋駅から徒歩5分、JR浜松町駅から徒歩8分、ゆりかもめ汐留駅から徒歩3分
- 電話：03-3436-3311

会場地図



入会方法と会費

Webサイトの会則をご確認の上、入会申し込みを事務局までご連絡ください。

【入会費】 法人会員：年 20,000円	【セミナー及び懇親会参加費】 会員： 5,000円
個人会員：年 10,000円	非会員：10,000円

参加お申し込み先

参加をご希望の方は、以下の内容を事務局スタッフにご連絡お願いします。
【記入内容】 貴社名、郵便番号、住所、電話番号、FAX番号、URL、お名前、所属部署、役職、メールアドレス、会社紹介コメント(50文字以内)
尚、ご希望の皆様へは自社のチラシをご参加者へ配布して頂く事が可能です。“17時半”までにご来場ください。